



Praktikum im Vertrieb ab April 2020 (m/w/d)

3Faktur fertigt Kunststoffbauteile für Kunden im Maschinenbau, der Automobilindustrie, der Medizintechnik, der optischen Industrie und weiteren Industriezweigen. Wir setzen dabei auf die additive Fertigung und arbeiten mit modernsten, industriellen 3D-Druckanlagen.

Wir suchen aktuell nach einem/einer Praktikant(in) in unserem Vertrieb. Die Tätigkeiten unterteilen sich in operatives Tagesgeschäft (bspw. Pflege / Anlegen von Kundendaten) und strategischen Aufgaben.

Ihre Aufgaben:

- Betreuung CRM-System: Aufbau und Pflege eines neu angeschafften CRM-Systems.
- Unterstützung bei Follow-ups auf erstellte Angebote und erfolgte Bestellungen.
- Erstellen und Implementierung von (Key-)Account- und Vertriebs-Strategien.

Ihr Profil

- *Sie handeln motiviert und eigenverantwortlich:* Wir sind ein kleines Team, in welches Sie sich gern einbringen können. Wir freuen uns über Verbesserungsvorschläge und Mitarbeiter(innen), denen es Spaß macht, Verantwortung anzunehmen.
- *Relevante Ausbildung:* Sie studieren vorzugsweise Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsingenieurwesen, Wirtschaftsinformatik oder eine vergleichbare Fachrichtung.
- *Sprachliche Kompetenz:* Auch im Praktikum haben Sie Kontakt mit unseren Kunden. Dazu ist die Kommunikation in Deutsch auf muttersprachlichem Niveau (C2) unerlässlich.

Was wir Ihnen bieten

- Sie unterstützen die Geschäftsführung bei der Entwicklung von Account und neuartigen Vertriebsstrategien.
- Wir bieten Ihnen eine angenehme, familiäre und kooperative Atmosphäre mit flachen Hierarchien.
- Ihres Praktikums lernen Sie die komplette Prozesskette der additiven Fertigung kennen.

Ihre Bewerbung

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie Ihre Unterlagen (Anschreiben, Lebenslauf und letzte Zeugnisse) an jobs@3faktor.com oder bewerben Sie sich online unter <http://3faktor.com/de/karriere/online-bewerbung>.